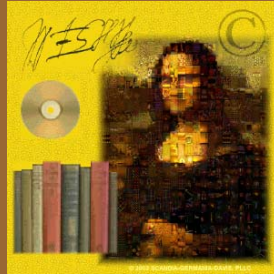
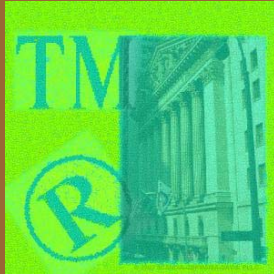




Deutsch Svenska Norsk Dansk Suomi Is



SCANDIA-GERMANIA-DAVIS

A FULL-SERVICE INTERNATIONAL INTELLECTUAL PROPERTY LAW FIRM





SCANDIA-GERMANIA-DAVIS, PLLC

A FULL-SERVICE INTERNATIONAL INTELLECTUAL PROPERTY LAW FIRM

Skydd av immaterialrätt

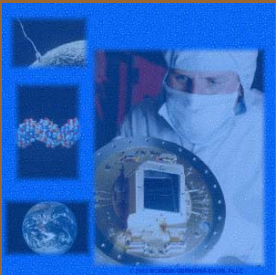
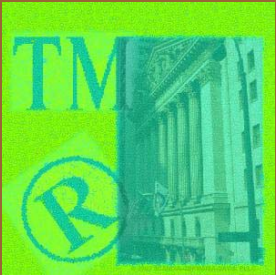
- Varumärkesrätt
- Upphovsrätt
- Handelssekretesser
- Patent



Risker med avslöjanden:

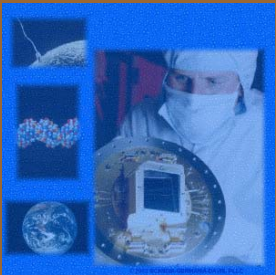
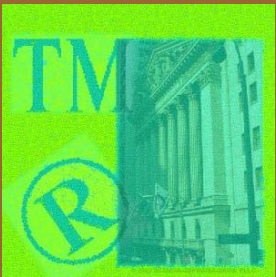
I USA, Sverige och Europa krävs:

- att man inte publicerar något om eller på annat sätt offentliggör en uppfinning.
- Att man inte säljer eller försöker sälja uppfinningen eller be någon prova uppfinningen i gengäld för betalning.
- Att man inte avslöjar uppfinningen genom att visa eller beskriva uppfinningen.



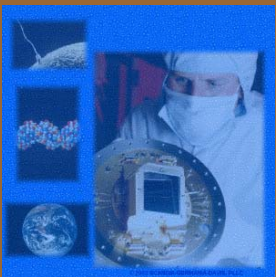
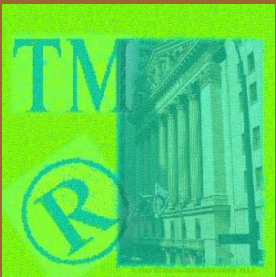
Den stora skillnaden är:

- I USA har man tolv (12) månader att lämna in en ansökan ifrån datumet då den först avslöjades.
- I Sverige och Europa tappar man rättigheterna i det som var patentbart omedelbart från och med dagen som uppfinningen först avslöjades.



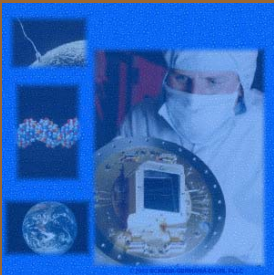
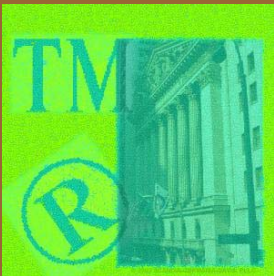
Sättet att undvika problemet:

- Sök ett patent i USA eller Sverige innan man avslöjar uppfinningen.
- Om man oavsiktligt avslöjar en uppfinning i Sverige eller Europa, sök åtminstone ett patent i USA.



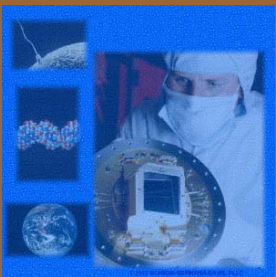
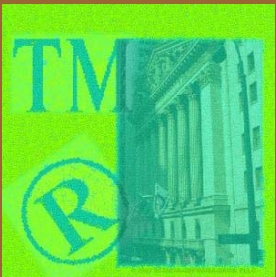
En licens...vad är det?

En licens är ett avtal som tillåter en annan att kommersiellt använda eller utveckla Din uppfinning eller teknologi under en viss period. I gengäld för licensen får man antingen en större engångssumma, periodiska “royalties” eller en kombination av dessa.



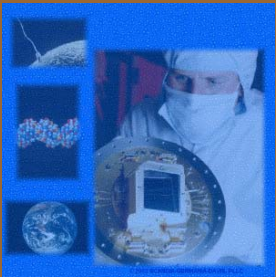
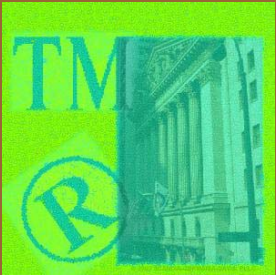
Olika möjligheter... att göra och sälja själv, överlåta eller licensera?

- Att tillverka och sälja själv kräver större finansiella insatser, kunskaper om marknaden och industrin, förbindelser med möjliga distributörer och *mycket* arbete!
- En överlåtelse säljer i evighet bort **ALLA** Dina rättigheter till uppfinningen.
 - fördelen: oftast mer pengar på en gång...men
 - nackdelen: mindre inkomster i längden.



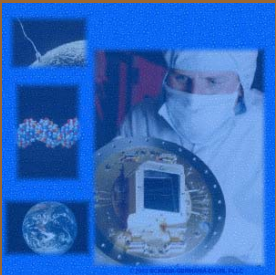
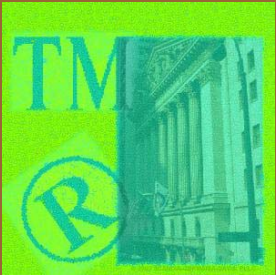
Så varför inte licensera?

- Produkten finns redan till....
- Produkten har redan skyddats....
- Kunskaper om marknader och konkurrenter har redan skaffats....
- Man överlämnar arbetet till lokala experter....
- Flera marknader betyder oftast...*flera inkomstmöjligheter....*



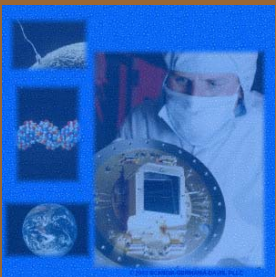
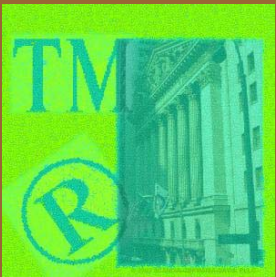
Hur går allt detta till...

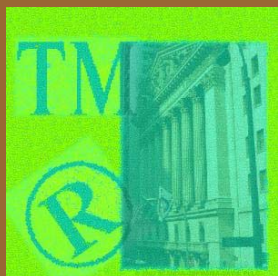
1. Marknaden kollas och möjliga licenstagare letas fram.
2. Med passande affärsmöjlighet, avslöjar man uppgifter om teknologin eller uppfinningen (“confidentiality” och “non-disclosure” avtal).
3. Möjlig licenstagaren evaluerer teknologin.
4. Antingen erbjuds det en offert och förhandlandet börjar ELLER så underskrivs det ett optionsavtal.



Och sedan...

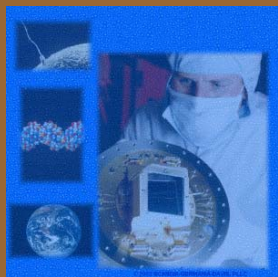
5. Man kommer överens om alla relevanta frågor och går in i ett licensavtal.
6. Bevakning av avtalet.
7. Avslutningsvis går allt antingen i enlighet med avtalet...eller uppstår en avtalskonflikt emellan parterna...eller också blir man kanske eventuellt stämd av en tredje part för exempelvis patentintrång.
8. Dispyten blir antingen uppklarad och licensavtalet fortsätter eller så blir avtalet upplöst.





Handelssekretesser:

Alla uppgifter och information som Ditt företag använder och som ger Ditt företag ett försprång över Dina konkurrenter som inte kan eller inte använder dessa uppgifter.

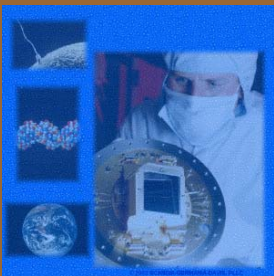
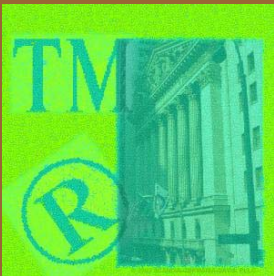


Har jag överhuvudtaget några?

Om uppgiften eller metoden inte är allmänt bekant, ställ Dig frågan:

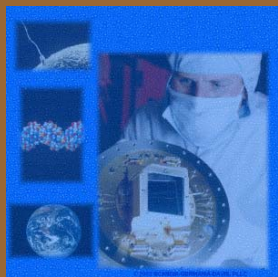
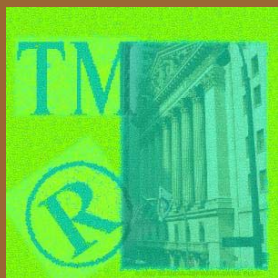
“Skulle mitt företag skadas på något sätt om en konkurrent också hade tillgång till dessa uppgifter eller metoder?”

Uppgifter som verkar ge Ditt företag ett försprång bör behållas som hemligt tills man bestämmer sig för hur de mest effektivt kan skyddas.



Kräver för att upprätthållas...

- Måste ALLTID behandlas som hemliga.
- Måste skyddas av sekretess- och icke-avslöjningsavtal.
- Vanligtvis fungerande (“functional”) jämfört med icke-fungerande “non-functional” aspekter av en uppfinning/teknologi.
- Kan bara skyddas ifrån tillgång igenom “improper means”, dvs. otillåtna sätt att upptäcka uppgifterna.



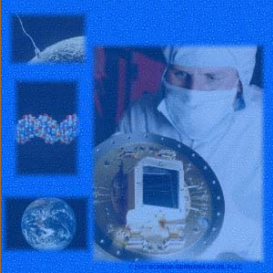
Vad är det som är tillåtet?



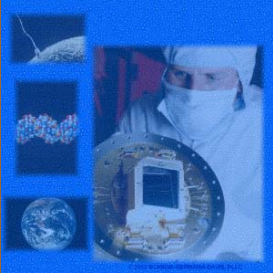
Tillåtet:

- Självständig uppfinning

Viktigt:

- 
- Uppfinnarens anteckningar och/eller anteckningsbok; eller
 - renrumsprocesser.
-
- “reverse engineering”

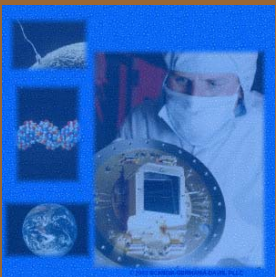
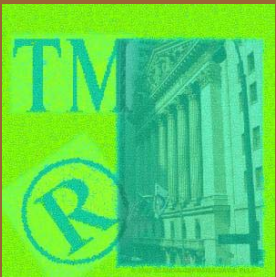
Icke tillåtet:

- 
- “Missappropriation” - själs av anställda.
 - Mutor - Någon utanför företaget betalar en anställd.
 - “Misrepresentation” - Någon uppträder sig som en annan människa för att få tag i uppgifterna.
 - Att bryta mot ett sekretessavtal.


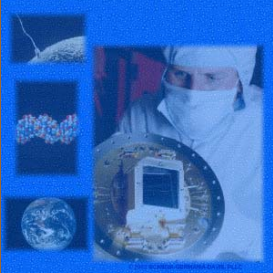



En jämförelse med patent...

- Handelssekretesser -- om ordentligt skyddade -- varar i evighet. Ett patent bara i 17 (ifrån registreringsdatumet) eller 20 år (ifrån ansökningsdatumet) (ansökningar före eller efter 7. juni, 1995).
- Patentintrång lättare att bevisa: krävs bara att visa att någon har tillverkat, använt eller sålt Din uppfinning.
- Handelssekretess: krävs att man visar både 1) att man höll sekretessen hemligt ifrån ALLA och 2) att den andra fick uppgifterna igenom otillåtna sätt.



Patentintrångsfrågor

- 
- Intrång: Direct, Contributory, Inducing och Imputed.
 - Försvar: Non-Infringement (experimental use, no literal infringement of ALL elements, no doctrine of equivalents), Invalidity (anticipation-already public, obviousness, inequitable conduct, anti-trust), DeMinimis (little or no damages).
 - Lösningar: Injunctions (preliminary och permanent) och Monetary Damages (lost profits och reasonable royalty).
- 
- 




SCANDIA-GERMANIA-DAVIS, PLLC

A FULL-SERVICE INTERNATIONAL INTELLECTUAL PROPERTY LAW FIRM



T. MICHAEL DAVIS, ESQ.
SCANDIA-GERMANIA-DAVIS, PLLC



P.O. BOX 9194
ST. PAUL, MN 55109
USA



+1-651-253-3697

tmd@scandiagermania.com



www.scandiagermania.com